

**IMPACTO DAS LINHAS DE CRÉDITO PÚBLICAS COVID-19 NA
SOLVABILIDADE DAS EMPRESAS NO DISTRITO DE SANTARÉM**
*IMPACT OF COVID-19 LINES ON THE SOLVENCY OF COMPANIES IN THE
DISTRICT OF SANTARÉM*

Sandra Morgadinho¹; João Barroca²; Nuno Nogueira³

^{1,3}ISLA Santarém, ESCAD-IPLUSO; ²ESTG-POLITÉCNICO DE LEIRIA, ESCAD-IPLUSO

¹sandra.morgadinho@islasantarem.pt; ¹sandra.morgadinho@ipluso.pt;

²joao.barroca@ipleiria.pt; ²joao.barroca@ipluso.pt;

³nuno.nogueira@islasantarem.pt; ³nuno.nogueira@ipluso.pt

Resumo

Introdução: A pandemia de Covid-19 trouxe muitos desafios financeiros para as empresas em todo o mundo. As restrições impostas pelos governos devido ao aumento do número de casos de Covid-19, levaram a uma redução na procura por bens e serviços, o que, por sua vez, resultou em uma diminuição de receitas para muitas empresas. Algumas empresas foram mesmo forçadas a fechar temporariamente, debatendo-se com constrangimentos de tesouraria e consequentemente falta de liquidez para suportar os seus custos fixos. As pequenas empresas foram particularmente afetadas. Para mitigar os impactos da pandemia, muitos governos em todo o mundo implementaram programas de apoio financeiro para ajudar as empresas a manter as suas operações em curso, bem como, para proteger os postos de trabalho. O governo português, aprovou medidas de apoio às empresas portuguesas, por forma a financiarem-se em melhores condições de preço e de prazo, as suas necessidades de tesouraria. Os graves efeitos provocados pela pandemia e também devido ao contexto de guerra entre a Rússia e a Ucrânia, aliados à conjuntura económica complexa, provocaram um aumento dos custos com as matérias-primas, consumos energéticos e taxas de juro, impactando no crescimento das empresas em 2023, dificultando o cumprimento das obrigações contratualizadas durante o período pandémico. O objetivo do estudo será aferir o impacto na solvabilidade das empresas, que contratualizaram apoios à normalização da sua atividade empresarial, por via de linhas de apoio à atividade económica, sendo que, numa fase inicial, pretende-se validar se os instrumentos de financiamento, permitiram às empresas manter o nível de atividade económica verificada no período pré-pandemia.

Método: Análise qualitativa da informação económico-financeira. A população em estudo é composta por todas as empresas financiadas pelas linhas de crédito públicas Covid-19 no distrito de Santarém. Os dados a analisar correspondem à informação económico-financeira disponibilizada pela entidade financiadora entre 2018 e 2021, possibilitando assim uma análise mais profunda e comparativa da situação económica das empresas e seus fatores de risco. Será utilizado um método de previsão de falência.

Resultados: Demonstração de existência de sinistralidade crescente à medida que o período de carência termina, por degradação da rendibilidade operacional para fazer face a estas obrigações financeiras contratualizadas.

Discussão: Reflexão crítica quanto à pertinência e adequação destes instrumentos ao perfil das Pequenas e Médias Empresas do distrito de Santarém.

Conclusão: Validação do efetivo contributo destes instrumentos de financiamento na manutenção do nível de atividade económica em período anterior à pandemia de Covid-19, e, por conseguinte, o impacto do reembolso do crédito na sua solvabilidade.

Palavras-chave: Covid-19, Empresas, Financiamento, Rendibilidade, Solvabilidade.

Abstract

Introduction: The Covid-19 pandemic has brought many financial challenges to businesses around the world. The restrictions imposed by governments due to the increased number of Covid-19 cases led to a reduction in demand for goods and services, which in turn resulted in a decrease in revenue for many companies. Some businesses were even forced to close temporarily, struggling with cash constraints and consequently lack of liquidity to support its fixed costs. Small businesses were particularly affected. To mitigate the impacts of the pandemic, many governments around the world implemented financial support programs to help businesses maintain their ongoing operations, as well as to protect jobs. The Portuguese government has approved measures to support Portuguese companies in order to finance their treasury needs at better price and term conditions. The serious effects caused by the pandemic and also due to the context of war between Russia and Ukraine, combined with the complex economic situation, caused an increase in costs with raw materials, energy consumption and interest rates, impacting on the growth of companies in 2023, making it difficult to meet the obligations contracted during the pandemic period. The aim of the study will be to assess the impact on the solvency of companies that have contracted support to normalize their business activity, through lines of support for economic activity. In an initial phase, it is intended to validate whether the financing instruments have allowed companies to maintain the level of economic activity seen in the pre-pandemic period.

Methods: Qualitative analysis of the economic and financial information. The population under study consists of all the companies financed by the Covid -19 public credit lines in the district of Santarém. The data analyzed corresponds to economic-financial information provided by the public funding entity between 2018 and 2021, thus enabling a deeper and more comparative analysis of the economic situation of the companies and their risk factors. The bankruptcy forecasting method will be used.

Results: Demonstration of the existence of an increasing claim rate as the grace period ends, due to degradation of the operational profitability to meet these contractual financial obligations.

Discussion: Critical reflection on the relevance and adequacy of these instruments to the profile of Portuguese Small and Medium Enterprises.

Conclusion: Validation of the effective contribution of these financing instruments in maintaining the level of economic activity in the period prior to the Covid-19 pandemic, and therefore the impact of credit repayment on their solvency.

Keywords: Companies, Covid-19, Financing, Profitability, Solvency.